

IDENTIFICACIÓN

PUESTO: Técnico/a de estudios comerciales

RESPONSABLE DIRECTO: Responsable de estudios comerciales

MISION DEL PUESTO

Elaboración de las ofertas y estudios comerciales y demás tareas propias del puesto en colaboración con el resto de técnicos del departamento de estudios.

FORMACION MINIMA Y EXPERIENCIA

- Grado en ingeniería civil, de la construcción, arquitectura técnica o superior.
- Excelente expediente académico.
- Experiencia mínima demostrable de 2 años.
- Conocimientos de Autocad 2D.
- Conocimientos de herramientas informáticas (Microsoft Office: MS Word, MS Excel, MS Outlook i MS Project).
- Conocimientos en el uso de software de modelaje 3D como Solidworks, Rhinoceros o similar.
- Nivel alto de español, inglés y/o francés hablado y escrito.
- Excelente trato personal, para generar y mantener relaciones con los clientes, terceras partes y equipos de proyectos.
- Capacidad de planificación y organización.
- Capacidad de priorizar y trabajar en más de un proyecto a la vez.
- Buena comunicación y trato con la gente.
- Persona de equipo.

FORMACION COMPLEMENTARIA Y HABILIDADES

- Se valorará el conocimiento de otras lenguas como alemán e italiano.
- Experiencia en el uso de normativas de la construcción y guías de diseño para la edificación.
- Conocimientos estructurales y conocimientos a nivel básico de cerramientos y fachadas ligeras.
- Capacidad de estudiar e identificar planos y especificaciones.

RESPONSABILIDADES

- Revisión de requisitos del cliente.
- Valoración económica de procesos de fabricación.
- Búsqueda de proveedores.
- Solicitud de precios a proveedores.
- Estudio de propuestas y soluciones constructivas.
- Elaboración dossier de oferta de manera exhaustiva, metódica, clara y concisa.
- Seguimiento de oferta.
- Comunicación con el cliente en fase de oferta.
- Contacto con oficina técnica y producción para estudio de métodos y sistemas.